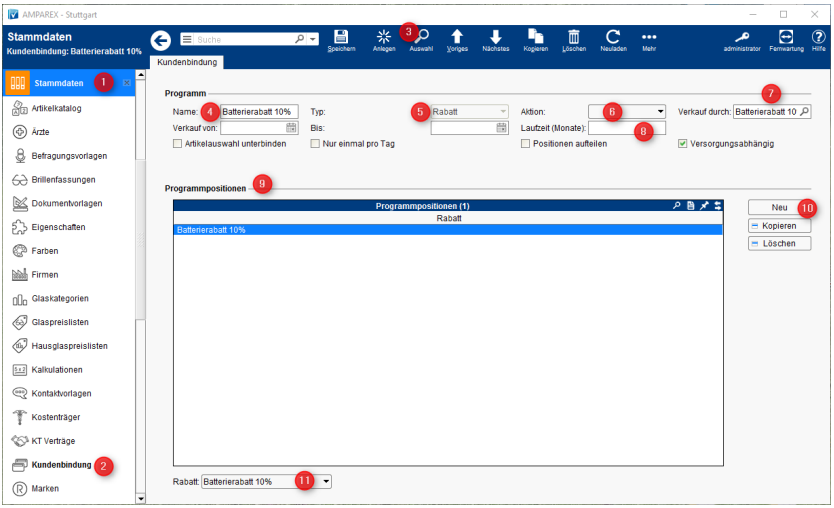


Rabattprogramm anlegen | Arbeitsablauf

Schritt für Schritt

Programm für Rabatte, z. B. einen Rabatt auf einen bestimmten Artikel oder einen Artikel-Typ. Um dabei ein Rabatt-Programm anlegen zu können, muss vorab ein Rabatt erstellt werden [Rabatte | Stammdaten](#). Dieser wird in den Rabatten der Stammdaten zuvor angelegt, da dieser bei der Erstellung des Programms dabei ausgewählt werden muss (z. B. 10 % Rabatt auf den Artikel-Typ 'Batterie').

	Beschreibung
	Nachdem Sie den Rabatt angelegt haben, können Sie das Kundenprogramm anlegen. Zur Anlage für das eigentliche Kundenbindungsprogramm gehen Sie wie folgt vor. Wechseln Sie in die Stammdaten (1) in die Kundenbindung (2) und legen (3) Sie ein neues Programm an.

Feld	Erklärung/Auswahl
<i>Name</i> (4)	Name des Rabattes z. B. Batterie-Rabatt 10 % (der Name des Programms wie er unter Stammdaten Kundenbindung zu finden ist. Der Name hat keine Relevanz beim Verkaufen oder Zuweisen).
<i>Typ</i> (5)	Auswahl: Rabatt
<i>Aktion</i> (6)	<p>Was soll passieren bzw. soll überhaupt eine Aktion ausgeführt werden, wenn die Karte in AMPAREX gesteckt wird (prinzipiell wird der Kunde geöffnet, aber was soll danach passieren?)</p> <ul style="list-style-type: none">• Auswahl Barverkauf öffnen (der Barverkauf wird geöffnet und das Rabatt-Programm wird aktiviert)• Auswahl Keine Auswahl, es wird nur der Kunde geöffnet und Sie entscheiden, ob ein Vorgang oder Barverkauf gestartet werden soll.
<i>Verkau f durch</i> (7)	Name des Programms, das im Angebot bzw. Barverkauf zum Verkauf ausgewählt oder dem Kunden manuell zugewiesen wird. Dieser Artikel muss mit folgenden Einstellungen einmalig als Programm in den Stammdaten angelegt und dann diesem Kundenprogramm im Feld 'Verkauf durch' zugewiesen werden (siehe unten).
<i>Laufzei t</i> (Monat e) (8)	Wie lange dieser Rabatt gültig sein soll z. B. 12 für 12 Monate Gültigkeit (nichts = immer gültig). Die Eingabe erfolgt in Monate.
<i>Progra mmpos ition</i> (9)	Im Bereich Programmpositionen erstellen Sie per 'NEU' (10) eine neue Programmposition, in der Sie festlegen, was innerhalb des Programms ausgeführt werden soll. Wählen Sie hier den entsprechenden, vorher angelegten (11) Rabatt (z. B. Batterie-Rabatt) aus.

Programmartikel 'Verkauf durch' anlegen

	Beschreibung
--	--------------

Rabattprogramm anlegen | Arbeitsablauf

Stammdaten
Artikelkatalog: Batterierabatt 10%

Artikel

Artikelname: Batterierabatt 10%

Marke: Andere

Hersteller: Andere

Artikel-Nr.:

Pos-Nr.:

EAN/CTIN:

Hersteller-Ident:

AMPAREX-Ident:

Artikel-Typ: Programm

Wird verwendet: ☒

Zum Verkauf: ☒

Schnellsuche: ☒

Gespart ab:

Einlagerungssperre: ☐

Versandssperre: ☐

Preis: 0.00

Lagerbestand: 0

Lfd. Nr.: 5481

Eigenschaften des Artikels

Name	Wert
Andere	

Dieser Artikel muss mit folgenden Einstellungen einmalig in den Stammdaten (1) des Artikelkataloges (2) als Programm angelegt und dann dem oben genannten Kundenprogramm im Feld 'Verkauf durch' zugewiesen werden.

Verkaufsartikel einmalig anlegen:

Feld	Erklärung/Auswahl
Name (3)	z. B. Batterie-Rabatt 10 %
Hersteller (4)	Andere oder Ihre Firma
Artikel-Typ (5)	Programm
Reiter 'Lagerverwaltung' (6)	Hier ist die Art der Lagerführung auf keine zu setzen.
Reiter 'Verkaufspreis' (7)	Verkaufspreis wird eingetragen oder nicht eingetragen, je nachdem, ob dies ein von Ihnen geschenkter Rabatt oder ein im Rahmen einer Kundenkarte gekaufter Rabatt ist.

Siehe auch ...

- Batterieprogramm anlegen | Arbeitsablauf, Bonusartikel
- Grantieverlängerung anlegen | Arbeitsablauf
- Guthabekarte einrichten | Arbeitsablauf
- Rabattgutscheine einrichten | Arbeitsablauf
- Rabattprogramm anlegen | Arbeitsablauf
- Trainingskarte | Arbeitsablauf, Therapie
- Zahlungsgutscheine einrichten | Arbeitsablauf