

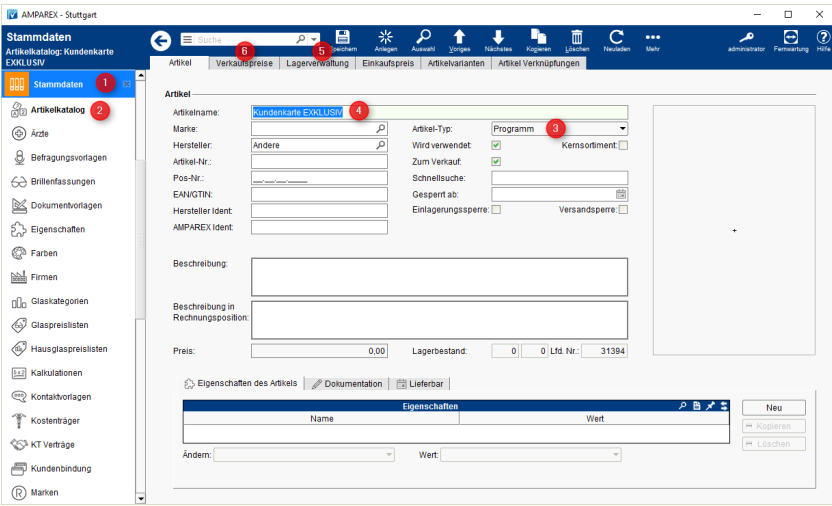
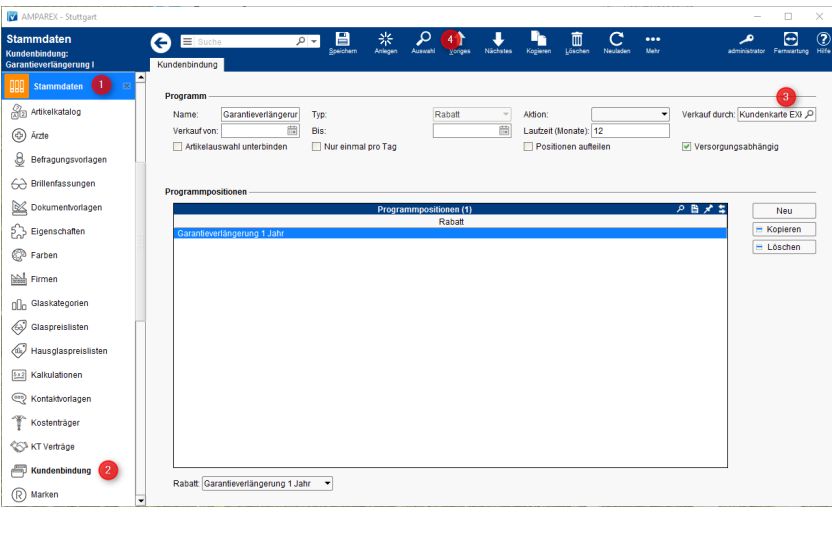
Kundenbindungsprogramme in Kombination mit anderen Programmen verkaufen | Arbeitsablauf

Schritt für Schritt

Kundenprogramme werden i. d. R. einzeln an den Kunden ausgegeben bzw. verkauft. Möchten Sie allerdings mehrere Programme zu einem Komplettpreis verkaufen (z. B. Kundenkarte EXKLUSIV = Batterien, Rabatt & Garantieverlängerung) gehen Sie wie folgt vor.

Achtung

Die Kundenbindungsprogramme können mit dieser Variante dann nicht mehr einzeln verkauft werden!

	Beschreibung
	(1) Programmpaket anlegen (einmalig) - Erstellen Sie in den Stammdaten (1) des Artikelkataloges (2) einen Artikel mit dem Artikel-Typ 'Programm' (3) und dem Namen der Karte bzw. des Gesamtpaketes, z. B. Kundenkarte EXKLUSIV (4). - Im Reiter 'Lagerverwaltung' (5) geben Sie die Art der Lagerhaltung als 'Keine' an. Im Reiter 'Verkaufspreise' (6) tragen Sie per 'Neu' den Vk-Preis für das genannte Paket ein.
	(2) Programmpaket an den Kundenbindungsprogrammen eintragen (einmalig) - Wechseln Sie in den Stammdaten (1) in die 'Kundenbindung' (2). - Wählen Sie das Kundenbindungsprogramm (3) aus, welches im Paket verkauft/ausgegeben werden soll. - Im Feld 'Verkauf durch' wählen Sie das zuvor erstellte Programm (siehe oben) aus, z. B. Kundenkarte EXKLUSIV. - Wiederholen Sie für jedes weitere Kundenbindungsprogramm (4) diesen Eintrag. - Möchten Sie nun das Paket verkaufen, wählen Sie als Artikel das Programm z. B. 'Kundenkarte EXKLUSIV' aus. - Alle Programme, die diesen Artikel im Feld 'Verkauf durch' eingetragen haben, werden in das Angebot eingefügt.