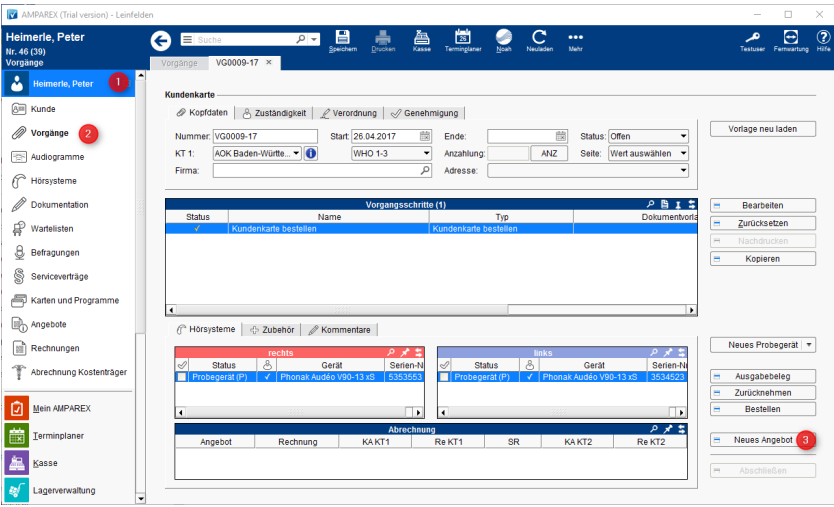
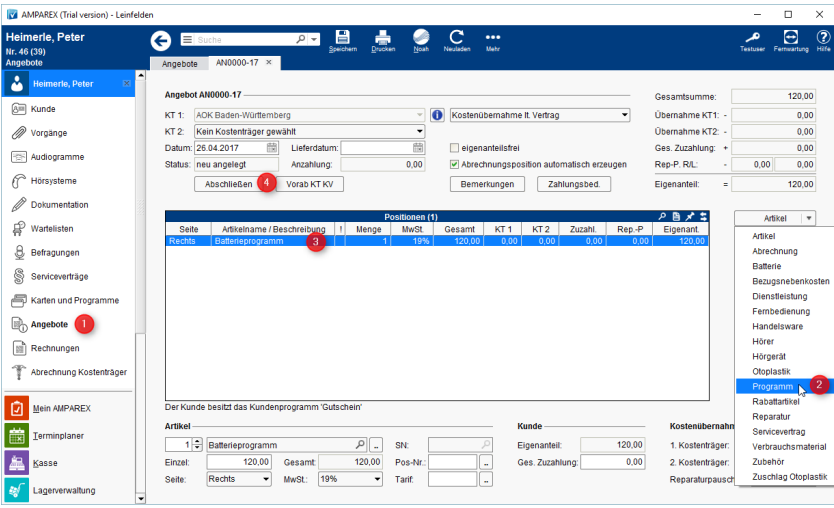



Kundenbindungsprogramm an einen Kunden verkaufen | Arbeitsablauf

Schritt für Schritt

Achtung

Es muss **zuvor** eine Karte erstellt (codiert) oder über Ihr AMPAREX eine Karte bestellt worden sein, da sonst keine automatische Zuweisung des Programms zur Karte erfolgen kann [Kundenkarten](#) | [Schnittstellen](#).

	Beschreibung
	<p>(a) Öffnen Sie den Kunden (1) und den Kundenkartenvorgang (2) über den Sie die Karte bestellt oder codiert haben (Kunde Vorgänge).</p> <p>(b) Erstellen Sie über diesen Vorgang ein neues Angebot (3), wenn die Programme einzeln verkauft werden sollen, oder öffnen Sie ein bestehendes Angebot, wenn Sie die Programme in einem Paket (z. B. zu einem Hörsystem) verkaufen möchten.</p>
	<p>(c) Wählen Sie im Angebot (1) den oder die Leistungen (2) aus (Artikel-Typ 'Programm') welcher der Kunde erhalten soll (3). Diese müssen zuvor in der Kundenbindung der Stammdaten angelegt worden sein Kundenbindung Stammdaten.</p> <p>(d) Schließen (4) Sie wie gewohnt das Angebot ab.</p> <p>(e) Das oder die Programme werden automatisch der zuvor bestellten/codierten Karte zugewiesen.</p>

 **Hinweis**
Haben Sie mehrere Karten und /oder mehrere Programme, fragt AMPAREX beim Abschluss, welches Programme welcher Karte zugeordnet werden soll.

Siehe auch ...

- [Gutscheine im Brillenauftrag | Arbeitsablauf Optik](#)
- [Gutschein manuell zuweisen | Arbeitsablauf](#)
- [Gutschein über die Kasse ausgeben | Arbeitsablauf](#)
- [HÖR-SERVICE-PLUS HSP | Arbeitsablauf Einrichtung und Anwendung](#)
- [Kundenbindungsprogramm an einen Kunden verkaufen | Arbeitsablauf](#)
- [Kundenkarte / Kundenprogramme anwenden | Arbeitsablauf](#)
- [Kundenkarten bestellen | Arbeitsablauf](#)
- [Kundenkartenbestellung stornieren | Arbeitsablauf](#)
- [Pro-Akustik-Plus-Karte | Arbeitsablauf Einrichtung und Anwendung](#)