

Gutschein verkaufen | Kasse

Hinweis (Definition)

Ein Gutschein ist ein Dokument, das einen Anspruch auf eine Leistung repräsentiert bzw. dokumentiert. Jeder Gutschein ist eine Urkunde. Gutscheine können rechtlich als Wertpapier oder als Beweisurkunde interpretiert werden.

Um Gutscheine in AMPAREX verkaufen bzw. einlösen zu können, müssen diese eingerichtet werden. Erst wenn dieses Programm eingerichtet ist, kann dieses dem Kunden verkauft/zugewiesen werden.

Gutscheine werden dann wie folgt verkauft bzw. dem Kunden zugewiesen:

	Beschreibung
Verkaufen	Ist das Gutschein Programm eingerichtet, wird der Gutschein über die Kasse als Artikel ausgewählt und verkauft. Hierbei MUSS ein Kunde ausgewählt werden. Entweder der der den Gutschein kauft, oder der für den der Gutschein ist oder ein zuvor angelegter BARVERKAUFSKUNDE wenn der Käufer den Namen nicht nennen möchte. Aus Sicherheitsgründen (damit man nicht aus Versehen 100 Gutscheine verkauft) ist die Menge auf maximal 10 begrenzt.
Gutscheinkarte & Gutscheinnummer	Wird zu diesem Gutschein eine Gutscheinkarte ausgegeben (z. B. Gutscheinkarte), fragt AMPAREX ob die Karte erstellt werden soll. Wird keine Karte erstellt, zeigt AMPAREX eine Gutscheinnummer an, welche Sie z. B. auf eigene Gutscheine notieren können. Die Gutscheinnummer ist dabei eine zufällig NICHT fortlaufende von AMPAREX generierte Nummer. Falls Sie die Nummer nicht notiert haben, kann diese beim Kunden unter Karten und dort im Reiter 'Programme' eingesehen werden.

Siehe auch ...

- [Quellennachweis \(Wikipedia\)](#)
- [Programme zur Kundenbindung einrichten | Arbeitsablauf](#)
- [Gutschein verkaufen | Kasse](#)
- [Gutscheine, Kundenkarten & Kundenbindungsprogramme \(Arbeitsabläufe\)](#)
- [Gutscheine | Arbeitsablauf, Auswertungen](#)
- [Gutscheinkarte](#)